

Italian Customer Day di BOBST: presentate strategie, innovazioni, trasformazioni e le tendenze del mercato

Posted by: Converter / In: Articoli-cartotecnica / 31 lug 2014 / Comments: 0 / 78 views



Sessanta clienti italiani di Bobst, i primi di luglio hanno partecipato a un evento speciale per conoscere meglio la società svizzera: le sue strategie di business, la visione del futuro del mercato degli astucci pieghevoli in tutto il mondo, la trasformazione del gruppo e lo sviluppo di innovazioni. I delegati hanno avuto l'opportunità di incontrare i membri del management di Bobst - tra cui il CEO Jean-Pascal e il Responsabile della Business Unit soluzioni a foglio, Philippe Milliet - da cui hanno appreso i dettagli della strategia Bobst per le vendite, il supporto e la produzione nei prossimi anni, compresi i piani per lo sviluppo di nuovi prodotti, di piattaforme tecniche comuni, la creazione di servizi di supporto validi e affidabili, e sistemi di produzione più snelli. Durante la visita ai vasti capannoni di produzione di Mex, molti delegati hanno

mostrato interesse all'implementazione in corso di sistemi produttivi più snelli. Il concetto è applicato nei siti produttivi Bobst di tutto il mondo e a tutti i livelli. Nell'ambito di questa implementazione Bobst ha scelto di applicare alcuni nuovi concetti che stanno già portando notevoli benefici.

Emilio Corti, responsabile delle vendite della Business Unit soluzioni a foglio, ha illustrato alcune delle principali innovazioni recentemente sviluppate da Bobst per il mercato degli astucci pieghevoli. I visitatori hanno avuto la possibilità di vedere dimostrazioni dal vivo della vasta gamma di soluzioni installate presso il Competence Center (quattordici macchine). Tra tutte queste soluzioni, i visitatori hanno particolarmente apprezzato il sistema di ispezione Accucheck, il quale analizza ogni scatola che passa nella piega-incollatrice, per individuare errori in stampa e produzione, la nuova versione della fustellatrice Expertcut 106 PER, che consente di aumentare sostanzialmente la produzione quando si lavora in linea, e il sistema Masterfoil 106 PR che aumenta la qualità nel processo di stampa con lamina a caldo grazie a tempi di permanenza più lunghi e l'impiego di un sistema di controllo del registro dinamico.

Alberto Schiavi, Customer Services Director di Bobst Italia ha spiegato ai visitatori che i servizi Bobst stanno evolvendo ad alta velocità, rispondendo alla domanda dei produttori di imballaggi per le prestazioni dei loro impianti. Schiavi ha fornito dettagli sui più recenti servizi di Bobst, compreso un sistema che estende il tempo che intercorre tra i cambi d'olio della macchina, e anche la pulizia degli elementi interni delle platine, e un nuovo servizio di condizionamento che riduce il bisogno di interventi di assistenza e migliora la produzione delle fustellatrici e della stampa con lamina a caldo. Schiavi ha spiegato ai clienti presenti che la loro soddisfazione è considerata un parametro chiave per il successo di patch-up e ha fornito dettagli sul programma della società per misurare questo importante aspetto. Già in uso in alcuni mercati, Net Promoter Score aiuterà patch-up a concentrarsi principalmente sulle esigenze, in termini di servizio, dei propri clienti.

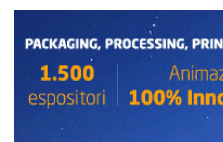


Il Direttore del Marketing Tecnico, Sandro Gubinelli, ha condiviso con i delegati le ultime informazioni sul mercato e gli sviluppi più interessanti per i produttori di astucci pieghevoli, ovvero le tendenze della tecnologia per gli imballaggi e dettagli su dove si prevede ci sarà una crescita potenziale nel mercato.

"I clienti sono stati particolarmente colpiti dalla trasparenza con cui abbiamo spiegato la nostra strategia di business, la nostra trasformazione, e come abbiamo affrontato le sfide che hanno interessato tutte le aziende negli ultimi anni - dalla crisi economica mondiale alla forza del franco svizzero. Sicuramente tutti hanno compreso meglio i processi che abbiamo adottato per garantire loro un partner affidabile e soprattutto su cui poter contare nel lungo periodo. Naturalmente anche noi abbiamo imparato molto da loro", ha concluso Gubinelli commentando l'evento.

La giornata era la prima di una serie di eventi dedicati ai singoli paesi che si svolgeranno tutto l'anno nella sede di BOBST.

Search the site...



Converter Flessibili-Car



Converter & Cartote



Sorry, the comment form is closed at this time.

Articoli recenti

Innova Group: sinergie, arma vincente di un gruppo che guarda al futuro con ottimismo

Serviform: "Next, il fustellificio come dovrebbe essere"

Tweet Segui

 **Converter** @ConverterFlexo 31 Lug
Innova Group: synergies, winning tools of a group that looks at the future with optimism converter.it/?p=6376

 **Converter** @ConverterFlexo 31 Lug
Innova Group: sinergie, arma vincente di
Twitta a @ConverterFlexo

agosto: 2014

L	M	M	G	V	S	D
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

« lug

Flickr



CONVERTER

il portale del Printing, Converting, Packaging

© 2013 Converter. All Rights Reserved

Search the site...

HOME : ARCHIVIO NOTIZIE : EDICOLA : SPECIALI : EVENTI : CONTATTI :